

Informations

Présentations Filobase 5.3

Contactez-nous pour découvrir toutes les nouveautés de la version 5.3.

Filobase Gestion

Filobase **Gestion**, un outil complet de gestion commerciale qui vous fournira en temps réel des **chiffres clés** indispensables au pilotage de vos activités.

Formation

Découvrez toutes nos formations dans le nouveau catalogue de formation.

Prise en charge des formations

GB Concept étant titulaire de l'agrément Centre de Formation Agréé, les formations peuvent être financées par votre organisme de prise en charge.

Vos Contacts

Jean-Marc
PUTIN

Samira
YEMMOU

EDITEUR DE TABLEAUX, LISTES DE DIFFUSION, LISTING...

Plus ergonomique et plus convivial, le nouvel éditeur d'état Filobase permet de créer de façon simple et rapide vos tableaux, listing, graphes... Vous pourrez créer des états simples ou plus complexes grâce aux deux options qui vous sont proposées :

- **Le tableau simple** (ou liste à plat) pour l'affichage des champs dans des colonnes indépendantes
- **Le tableau croisé** (ou bi-dimensionnel) pour cumuler une valeur selon deux critères.

Depuis un seul et unique menu déroulant, vous sélectionnez les champs, les rubriques paramétrables ou les libellés téléphone à afficher : nom, société, secteur d'activité, nombre d'adresses, envoi cadeaux, ligne directe, email...

Les nombreux outils de mise en forme vous permettront de les personnaliser avec des couleurs de fond, couleurs de police, choix des bordures, des modèles de tableaux...

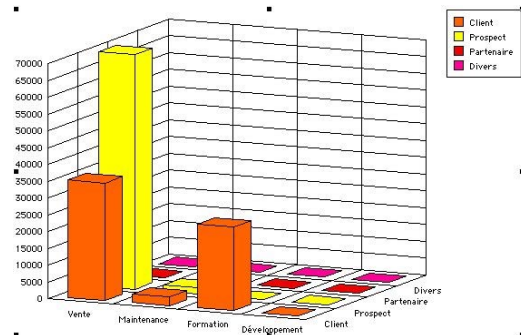
Enfin, les tableaux créés pourront être imprimés sous forme papier ou convertis en graphe ou enregistrés sous différents formats : fichier texte ou fichier HTML

Liste des destinataires

Nom	Société	Sect. Activité	Téléphone	Fax	Adresse 1
Cabinet MORIERE	Cabinet MORIERE	Recrutement	42 02 36 36	42 02 36 23	Cabinet MORIERE 145, Allée Jules de Guesde 75004 Paris
Madame Elise DUPUIS	Dupuis Communication		47 12 56 00		Directrice Commercial Dupuis Communication 24, chemin des Roses 75010 Paris
Madame Michèle ANTONI	SCL	Industries de Transformation	16 61 63 69 39	16 61 63 26 99	SCL 12, rue de l'Écluse 31000 TOULOUSE
Mademoiselle Violette ANTON	MEC	Service	42 58 96 54	49 25 69 98	Documentaliste MEC Tour Montparnasse Place Bienvenue 75014 Paris
Maitre Rénauld BERGLUND	Cabinet Berglund & Gispert	Juridique	49 99 12 34	49 99 12 39	Avocat Cabinet Berglund & Gispert 32, Bd de Sébastopol 75004 Paris
Maxwell Electronic Corporation	Maxwell Electronic Corporation	Service	19 33 1 452 36 258		World Trade Center 1536, 5th Avenue New York H3P-218 USA
MEC France	MEC France	Service	42 58 96 54	49 25 69 98	MEC Tour Montparnasse Place Bienvenue 75014 Paris

Repartition des projets par type de personne

	Exposition	Vente	Salon	Total	Général
Prospect Agriculteur	7500	42500	18500	68500	
Client Commerçant		47000		47000	
Client Agriculteur	45800	1800	4800	52400	
Client Particulier	15000			15000	
Soit :	68300	91300	23300	182900	
Moyenne :	17075	18260	5825	14069,23076	



TEMOIGNAGE

« Nous avons choisi l'outil **Filobase** pour deux raisons principales : sa grande facilité d'implémentation et sa compatibilité MAC et PC, notre parc étant hétérogène. Notre objectif était de mettre en place une gestion uniformisée et efficace de l'ensemble des contacts ainsi que des différentes opérations de prospection et suivi de notre agence de communication française.

Filobase est un outil très souple et nous avons réussi à l'adapter très facilement aux particularités de notre métier, notamment par le biais des rubriques paramétrables.

Le logiciel permet d'effectuer des recherches sur l'ensemble des champs de qualification des contacts, actions et affaires, et ce de manière très rapide. Inutile de préciser l'intérêt énorme de ces capacités de recherche pour nos commerciaux, entre autres dans le cadre de nos différentes campagnes de mailing ciblé. Sur chaque contact, on accède en quelques clics à tout l'historique relationnel, ce qui évite tout oubli ou impair.

Notre objectif est donc complètement atteint, la meilleure preuve de ceci étant le fait que l'outil est très utilisé par les commerciaux. L'essai est d'ailleurs tellement concluant que nous avons installé Filobase dans deux autres de nos filiales, l'outil devenant ainsi le standard High Co en matière de logiciel CRM ».

*Damien GREVELLEC, Responsable Bases de Données CRM / ERP
HighCo, Groupe de communication*